

GESCHÄFTSIDEE BEWERTEN

? Mit welcher Idee, die erst viel später umgesetzt wurde, konnte man im Jahr 1888 noch kein Geld verdienen? Tipp: Es geht um Autos ...

Hat deine Idee folgende Eigenschaften?

Je häufiger du „ja“ sagen kannst, desto besser.



**Wichtig: Entscheidend ist, was die Kundin/der Kunde sagt.
Frag sie oder ihn!**

Können Sie dieses Produkt bzw. diese Dienstleistung gebrauchen?

Welchen Preis würden Sie akzeptieren?

Welche ähnlichen Produkte bzw. Dienstleistungen kaufen/nutzen Sie sonst?

? Schätzaufgabe: Wie viel Prozent aller Gründerinnen und Gründer machen sich erfahrungsgemäß keine Gedanken darüber, ob sich ihre Idee von der Konkurrenz unterscheidet?